

## Agora vem o maior desafio: continuar avançando.

Foi pensando nisso que o Sebrae  
lançou o Programa Sebrae Mais.

Um conjunto de soluções estratégicas em gestão para você e  
sua empresa enfrentarem novos desafios, aproveitando todas as  
oportunidades no mercado: competindo, inovando e avançando.

## Onde encontrar o Sebrae?

SEBRAE ACRE  
Rua Rio Grande do Sul, 109 - Centro  
CEP: 69903-420 - Rio Branco/AC

SEBRAE ALAGOAS  
Rua Dr. Marinho de Gusmão, 46 -  
Centro  
CEP: 57020-560 - Maceió/AL

SEBRAE AMAPÁ  
Av. Ernestino Borges, 740 - Bairro do  
Laguinho  
CEP: 68908-010 - Macapá/AP

SEBRAE AMAZONAS  
Rua Leonardo Malcher, 924 - Centro  
CEP: 69010-170 - Manaus/AM

SEBRAE BAHIA  
Travessa Horácio César, 64 - Largo dos  
Aflitos  
CEP: 40060-350 - Salvador/BA

SEBRAE CEARÁ  
Av. Monsenhor Tabosa, 777  
Praia de Iracema  
CEP: 60150-010 - Fortaleza/CE

SEBRAE DISTRITO FEDERAL  
SIA Trecho 03 - Lote 1.580  
CEP: 71200-030 - Brasília/DF

SEBRAE ESPÍRITO SANTO  
Av. Jerônimo Monteiro, 935 - Centro  
CEP: 29010-003 - Vitória/ES

SEBRAE GOIÁS  
Av. T-3, 1.000 - Setor Bueno  
CEP: 74210-240 - Goiânia/GO

SEBRAE MARANHÃO  
Av. Prof. Carlos Cunha, s/nº - Jaracaty  
CEP: 65076-820 - São Luís/MA

SEBRAE MATO GROSSO  
Av. Historiador Rubens de Mendonça,  
3.999 - CPA  
CEP: 78050-904 - Cuiabá/MT

SEBRAE MATO GROSSO DO SUL  
Av. Mato Grosso, 1.661 - Centro  
CEP: 79002-950 - Campo Grande/MS

SEBRAE MINAS GERAIS  
Av. Barão Homem de Melo, 329 -  
Nova Suíça  
CEP: 30460-090 - Belo Horizonte/MG

SEBRAE PARÁ  
Rua Municipalidade, 1.461 - Bairro do  
Umarizal  
CEP: 66050-350 - Belém/PA

SEBRAE PARAÍBA  
Av. Maranhão, 983 - Bairro dos Estados  
CEP: 58030-261 - João Pessoa/PB

SEBRAE PARANÁ  
Rua Caeté, 150 - Prado Velho  
CEP: 80220-300 - Curitiba/PR

SEBRAE PERNAMBUCO  
Rua Tabaiaras, 360 - Ilha do Retiro.  
CEP: 50750-230 - Recife/PE

SEBRAE PIAUÍ  
Av. Campos Sales, 1.046 - Centro Norte  
CEP: 64000-300 - Teresina/PI

SEBRAE RIO DE JANEIRO  
Rua Santa Luzia, 685 -  
7º, 8º e 9º andares - Centro  
CEP: 20030-041 - Rio de Janeiro/RJ

SEBRAE RIO GRANDE DO NORTE  
Av. Lima e Silva, 76 - Lagoa Nova  
CEP: 59075-970 - Natal/RN

SEBRAE RIO GRANDE DO SUL  
Av. Sete de Setembro, 555 - Centro  
CEP: 90010-190 - Porto Alegre/RS

SEBRAE RONDÔNIA  
Av. Campos Sales, 3.421 - Bairro Olaria  
CEP: 78902-080 - Porto Velho/RO

SEBRAE RORAIMA  
Av. Major Willians, 680 - São Pedro  
CEP: 69301-110 - Boa Vista/RR

SEBRAE SANTA CATARINA  
Av. Rio Branco, 611 - Centro  
CEP: 88015-203 - Florianópolis/SC

SEBRAE SÃO PAULO  
Rua Vergueiro, 1.117 - Paraíso  
CEP: 01504-001 - São Paulo/SP

SEBRAE SERGIPE  
Av. Tancredo Neves, 5.500 - América  
CEP: 49080-480 - Aracaju/SE

SEBRAE TOCANTINS  
102 Norte Av. LO 4 Lote 1, cj. 2  
Plano Diretor Norte.  
CEP: 77006-006 - Palmas/TO

[www.sebrae.com.br](http://www.sebrae.com.br)

0800 570 0800

SEBRAE  
*Mais*  
PROGRAMA SEBRAE PARA  
EMPRESAS AVANÇADAS

[www.sebraemais.com.br](http://www.sebraemais.com.br)



SEBRAE

[www.sebrae.com.br](http://www.sebrae.com.br)  
0800 570 0800

PROGRAMA SEBRAE MAIS.  
SOLUÇÕES PARA PEQUENAS  
EMPRESAS AVANÇADAS



SEBRAE  
*Mais*  
PROGRAMA SEBRAE PARA  
EMPRESAS AVANÇADAS



# O que é uma pequena empresa avançada?

Para o Sebrae, pequenas empresas avançadas são aquelas com 2 anos ou mais de vida, que já passaram pela fase inicial de um negócio e amadureceram, mas que agora querem crescer ainda mais. São empresas com mais de 9 funcionários, que buscam modernizar a sua gestão com excelência e alcançando sempre grandes resultados.

## Conheça o Programa Sebrae Mais.

São 8 soluções diferenciadas, flexíveis e independentes que combinam capacitação para você e consultoria para sua empresa, tornando-a mais competitiva e preparada para continuar avançando.

## Empretec.

- O Empretec é um seminário desenvolvido pela ONU – Organização das Nações Unidas, que identifica, estimula e desenvolve o comportamento empreendedor. Através de uma metodologia vivencial e interativa, com jogos, exercícios e debates, você será motivado a promover mudanças no seu comportamento, aperfeiçoando suas habilidades de negociação e de gestão da empresa, tendo maior segurança nas decisões, melhor planejamento e aumento das chances de sucesso do seu negócio.
- Duração: imersão de 6 dias.
  - 60 horas de capacitação.



## Encontros Empresariais.

Promove trocas de experiências entre empresários do mesmo ou de diferentes setores, compartilhando soluções já testadas e ampliando a rede de contatos e oportunidades. São realizados entre 3 e 6 encontros de grupos de empresários com até 2h30 de duração. Ao final, você receberá o registro do encontro com o aprendizado gerado no grupo. Melhor que crescer é crescer junto.

## Estratégias Empresariais.

- Estratégia dá direção, foco e agilidade à sua empresa. Nesta solução você irá analisar o ambiente empresarial, identificando pontos fortes e fracos, oportunidades e ameaças para a elaboração de um plano de ação estratégica e sua implementação imediata na empresa.
- 36 horas de capacitação.
  - 11 horas de consultoria individual.
  - 3 meses de acompanhamento.

## Ferramentas de Gestão Avançada.

- Nesta solução você implantará um modelo de gestão baseado em indicadores e metas, bem como irá acompanhar sistematicamente a execução e os resultados. Possui a duração de um ano, com 211 horas totais, que prevê 4 fases combinadas com workshops, consultorias personalizadas, encontros empresariais e reuniões mensais de avaliação de resultados.
- 127 horas de consultoria individual.
  - 76 horas de workshops.
  - 8 horas de encontros empresariais.

## Gestão da Qualidade.

- Qualidade é a matéria-prima de qualquer empresa, não importa qual seja o ramo de atuação. É o que diferencia você de seus concorrentes e mantém as portas sempre abertas para bons negócios. Pensando nisso, o Sebrae elaborou uma solução sobre gestão da qualidade, composta por 5 módulos sequenciais.
- 96 horas de capacitação
  - No mínimo 20 horas de consultoria individual

## Gestão Financeira - Do Controle à Decisão.

- Se as finanças são o motor da empresa, aprenda a regulá-lo. Compreenda todas as informações financeiras da sua empresa e transforme-as em ferramentas para decisões seguras e eficientes. Você vai realizar projeções financeiras, planejamento orçamentário e simular informações para avaliar as alternativas de mudanças estruturais na empresa. Tudo isso com um método no qual você aprende enquanto aplica, com o acompanhamento de um consultor.
- Duração: 3 meses com momentos presenciais e pela internet.

## Gestão da Inovação - Inovar para Competir.

- Inovação não é só tecnologia, e sim, uma nova forma de gerir o negócio: fazendo diferente e agregando mais valor. Desde a implementação de novas práticas de gestão e de marketing, até um novo produto, serviço ou processo. A inovação é fundamental para tornar sua empresa mais competitiva e para evoluir no mercado.
- 15 horas de capacitação.
  - 3 horas de consultoria individual.

## Planejando para Internacionalizar.

- Prepare a sua empresa para conquistar novos mercados e atentar-se para a concorrência externa no mercado doméstico. Você irá compreender o processo de negociação e os procedimentos necessários para elaborar um plano inicial de internacionalização, avaliando inclusive sua capacidade de atuação no mercado internacional.
- 16 horas de capacitação.
  - 3 horas de consultoria individual.