



# Fortaleza

Nº 05  
Agosto 2012

## VAREJO CEARENSE CRESCE ACIMA DA MÉDIA NACIONAL

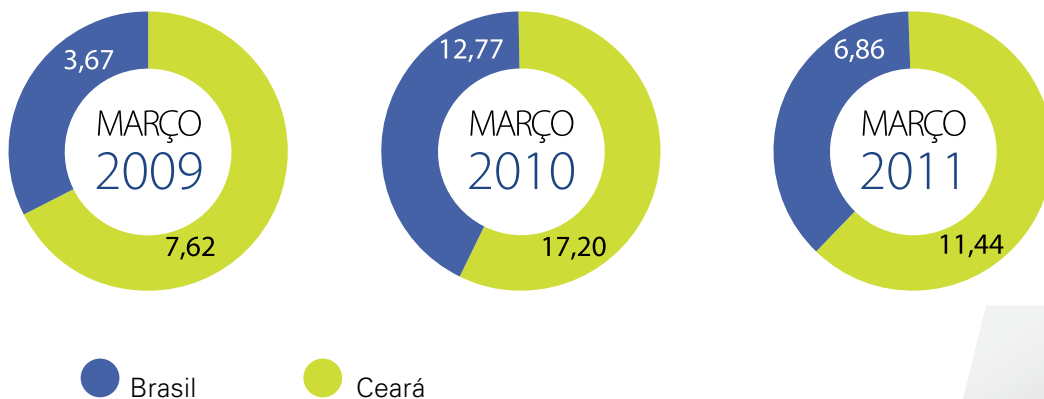
O varejo cearense tem crescido acima da média nacional nos últimos três anos e tudo indica que continuará em franca expansão. Um indicativo disso é o mapeamento realizado pelo Sebrae em parceria com a FGV, que apontou 71 atividades promissoras associadas ao comércio varejista de Fortaleza e que serão impulsionadas pela Copa do Mundo Fifa 2014

Os empreendedores que atuam no comércio varejista do Ceará e, especialmente de Fortaleza, têm motivos de sobra para manter o otimismo com relação ao futuro do setor. Dados do Instituto de Pesquisa e Estratégica Econômica do Ceará (IPEC), sobre o desempenho no setor nos últimos anos, confirmam aquilo que alguns lojistas vêm percebendo em seus estabelecimentos: o varejo cearense vem apresentando tendência de crescimento nos últimos anos, sendo que a expan-

são nas vendas tem sido mais significativa que a do país (vide gráfico abaixo).

Com a chegada dos turistas a Fortaleza para assistir aos jogos da Copa da Confederações e da Copa do Mundo Fifa 2014, as taxas de crescimento do comércio varejista da cidade ficarão ainda mais robustas. O que indica um momento bastante propício para investimentos, visando à melhoria da competitividade dos negócios ou até mesmo a expansão das atividades.

Taxa de Crescimento Acumulado das Vendas do Comércio Varejista Cearense janeiro-março de 2009 a 2011 (%)





## PARA QUEM QUER INVESTIR MAIS NÃO SABE QUAL O MELHOR NEGÓCIO

Para orientar os empreendedores de Fortaleza e demais cidades-sede sobre quais tipos de negócios têm maiores chances de sucesso nos próximos anos, o Sebrae, em parceria com a FGV, realizou um mapeamento das oportunidades para as micro e pequenas empresas impulsionadas pela realização da Copa do Mundo Fifa 2014.

O mapeamento é apenas uma das ações do Programa Sebrae 2014. Os dados relativos às oportunidades para as micro e pequenas empresas na cidade de Fortaleza apontam 71 oportunidades de negócios diretamente relacionadas ao comércio varejista.

Confira a lista de oportunidades – comércio varejista em Fortaleza:

- venda de alimentos e bebidas;
- bazar e utilidades domésticas;
- eletroeletrônicos;
- material de construção e ferragens;
- material esportivo;
- moda-vestuário;
- papelaria e livraria;
- presentes corporativos e souvenirs;
- veículos e autopeças;
- atividades de apoio, tais como:
  - » ambientação do ponto de venda,
  - » comunicação (agências, web/Design, call center),
  - » consultorias (marketing, logística, treinamento, vendas),
  - » ensino de idiomas,
  - » embalagens (fornecimento de sacolas, embalagens de presentes, embalagens para transporte)
  - » logística (serviços de delivery, sistemas para controle de estoques, compras etc, serviços de estacionamento),



O SEBRAE TEM UM TIME  
DE COLABORADORES E  
CONSULTORES PRONTOS  
PARA ORIENTAR OS  
EMPRESÁRIOS

- » obras, reformas e manutenção (serviços de arquitetura e Design, empresas de engenharia, serviços de refrigeração),
- » segurança patrimonial (vigilância eletrônica, serviços de vigilantes),
- » sistema financeiro (serviços bancários, serviços de factoring).

O Sebrae tem um time de colaboradores e consultores prontos para orientar os empresários sobre como aproveitar as oportunidades identificadas em Fortaleza. Entre em contato com o Sebrae:

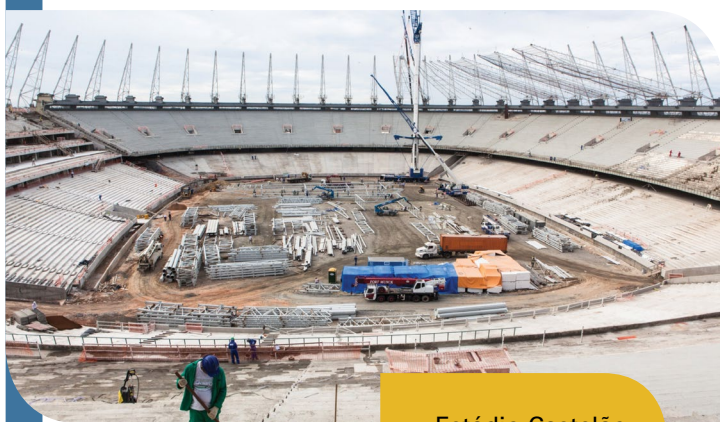
Para ter acesso ao estudo completo intitulado “Uma análise da Dinâmica do Comércio Varejista Cearense em 2010 e o Desempenho no 1o Trimestre de 2011”, elaborado pelo Instituto de Pesquisa e Estratégia Econômica do Ceará (Ipece), acesse o link: [www.ipece.ce.gov.br/](http://www.ipece.ce.gov.br/)

Sebrae no Ceará  
[www.sebrae.com.br/uf/ceara](http://www.sebrae.com.br/uf/ceara)  
0800 570 0800



## A COPA IMPULSIONA O MERCADO DE LOCAÇÃO DE MÁQUINAS

Com crescimento de 150% nos últimos cinco anos, o Ceará se destaca no mercado de locação de equipamentos e máquinas. Novas empresas estão chegando para disputar o mercado, exigindo inovação para melhoria da competitividade das empresas já estabelecidas.



Estádio Castelão em Fortaleza

As obras de infraestrutura da Copa do Mundo Fifa 2014 impulsionam o mercado de locação de equipamentos e máquinas pesadas. No Ceará, o crescimento registrado nesse mercado foi de 150% nos últimos cinco anos, de acordo com o Sindicato das Empresas Locadoras de Equipamentos, Máquinas e Ferramentas (Sindileq-CE). Para as construtoras, a locação reflete em benefícios como a preservação do capital do giro, a eliminação dos custos de manutenção e a garantia da renovação constante da frota. Estes fatores melhoram a competitividade do setor e geram oportunidades de negócios para as empresas locadoras.

Segundo a Associação Brasileira de Empresas Locadoras de Bens Móveis para Construção Civil (ALEC), os dez produtos mais locados no País são ferramentas elétricas, andaimes, betoneiras, compactadores, compressores de ar,

cortadoras de piso, bombas, geradores, escora/ formas e máquinas para acabamento de pisos de concreto.

A associação informa que as pequenas e médias empresas respondem pela maior fatia do mercado nacional de locação de máquinas e equipamentos e ressalta que, do total de locadoras filiadas à ALEC, apenas 20% são grandes empresas.

Os dados do Sindileq-CE apontam para a existência de 100 locadoras no estado. No entanto, esse número pode ser maior, já que muitas outras estão chegando para disputar o mercado local.

Nesse contexto, a melhoria da competitividade torna-se um imperativo e o empresário cearense, mesmo que se sinta assegurado na perspectiva do mercado em crescimento, não poderá descuidar da gestão do negócio.

### COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO

Jorge Gerdau Johannpeter, o empresário idealizador do Movimento Brasil Competitivo (MBC), alerta que não se constrói competitividade sem inovação. O MBC atua contribuindo para que a sociedade brasileira conte com o uso disseminado de tecnologias de gestão nos setores público, privado e terceiro setor, com promoção do desenvolvimento sustentado; Programas Estaduais de Competitividade e Qualidade implantados em todos os estados da Federação; pelo menos 20 setores com sistemas de avaliação





e premiação implantados; uso disseminado de sistema de avaliação e premiação em micro e pequenas empresas; sistema de avaliação da gestão obrigatório em todas as organizações federais; sistema de reconhecimento do nível de gestão disseminado nas organizações públicas; premiação da qualidade do governo federal difundida em todos os seus níveis; uso de mapas de benchmarking como ferramenta da competitividade em cadeias e arranjos produtivos locais e regionais; cultura da medição e avaliação amplamente disseminadas; e a cultura de inovação e marketing disseminada.

**No Blog Faça diferente** – inovar é um ótimo negócio – do Sebrae, disponível em [www.faca-diferente.sebrae.com.br/](http://www.faca-diferente.sebrae.com.br/) é possível obter conhecimento de experiências de sucesso vivenciadas por empreendimentos brasileiros. Destaca-se aqui a série 'Como planejar a inovação', organizada em três textos distintos e também o 'Indicadores de inovação', esse último publicado em agosto deste ano.

O Sebrae atua no Ceará para apoiar a gestão inovadora e aumentar o nível de competitividade das empresas. Para aprofundar o conhecimento a respeito do tema, o dicionário 'Inovação e Tecnologia' está disponível para download no link [www.sebrae.com.br/uf/ceara/acesse-publicacoes-1/dicionario-tecnologia-e-inovacao](http://www.sebrae.com.br/uf/ceara/acesse-publicacoes-1/dicionario-tecnologia-e-inovacao).

Mais informações sobre como o Sebrae pode ajudar a inovar na empresa, basta procurar a unidade mais perto, por meio da Central de Relacionamento no telefone 0800-570 0800.

## LOCADORAS COOPERADAS PELA MELHORIA DA COMPETITIVIDADE

A Coopalec – Cooperativa de Compras ALEC, é uma iniciativa da Associação Brasileira de Empresas Locadoras de Bens Móveis para Construção Civil, visando propiciar mais poder de negociação aos associados por meio da soma das intenções de compras, obtendo melhores condições junto aos fabricantes e fornecedores.

A cooperativa permite aos associados de todos os portes a aquisição de insumos de escritório, cestas básicas, cestas de natal, lubrificantes, máquinas e equipamentos, entre outros produtos, com melhores condições de preço e pagamento junto aos fabricantes e fornecedores.

As compras através da Coopalec podem ser realizadas pelo portal [www.alec.org.br](http://www.alec.org.br) ou pela formação de grupos interessados. A locadora associada poderá consultar os nomes das empresas participantes e não terá custo adicional ao optar em fazer suas compras pela cooperativa. Os fornecedores e fabricantes que apresentarem a melhor proposta (custo, prazo e condição de pagamento) providenciarão o faturamento diretamente para cada locadora que estiver participando da compra coletiva.

Sebrae no Ceará

[www.sebrae.com.br/uf/ceara](http://www.sebrae.com.br/uf/ceara)

0800 570 0800