

Agora vem o maior desafio: continuar avançando.

Foi pensando nisso que o Sebrae
lançou o Programa Sebrae Mais.

Um conjunto de soluções estratégicas em gestão para você e sua empresa enfrentarem novos desafios, aproveitando todas as oportunidades no mercado: competindo, inovando e avançando.



Onde encontrar o Sebrae?

SEBRAE ACRE
Rua Rio Grande do Sul, 109 - Centro
CEP: 69903-420 - Rio Branco/AC

SEBRAE ALAGOAS
Rua Dr. Marinho de Gusmão, 46 -
Centro
CEP: 57020-560 - Maceió/AL

SEBRAE AMAPÁ
Av. Ernestino Borges, 740 - Bairro do
Laguinho
CEP: 68908-010 - Macapá/AP

SEBRAE AMAZONAS
Rua Leonardo Malcher, 924 - Centro
CEP: 69010-170 - Manaus/AM

SEBRAE BAHIA
Travessa Horácio César, 64 - Largo dos
Aflitos
CEP: 40060-350 - Salvador/BA

SEBRAE CEARÁ
Av. Monsenhor Tabosa, 777
Praia de Iracema
CEP: 60150-010 - Fortaleza/CE

SEBRAE DISTRITO FEDERAL
SIA Trecho 03 - Lote 1.580
CEP: 71200-030 - Brasília/DF

SEBRAE ESPÍRITO SANTO
Av. Jerônimo Monteiro, 935 - Centro
CEP: 29010-003 - Vitória/ES

SEBRAE GOIÁS
Av. T-3, 1.000 - Setor Bueno
CEP: 74210-240 - Goiânia/GO

SEBRAE MARANHÃO
Av. Prof. Carlos Cunha, s/nº - Jaracaty
CEP: 65076-820 - São Luís/MA

SEBRAE MATO GROSSO
Av. Historiador Rubens de Mendonça,
3.999 - CPA
CEP: 78050-904 - Cuiabá/MT

SEBRAE MATO GROSSO DO SUL
Av. Mato Grosso, 1.661 - Centro
CEP: 79002-950 - Campo Grande/MS

SEBRAE MINAS GERAIS
Av. Barão Homem de Melo, 329 -
Nova Suíça
CEP: 30460-090 - Belo Horizonte/MG

SEBRAE PARÁ
Rua Municipalidade, 1.461 - Bairro do
Umarizal
CEP: 66050-350 - Belém/PA

SEBRAE PARAÍBA
Av. Maranhão, 983 - Bairro dos Estados
CEP: 58030-261 - João Pessoa/PB

SEBRAE PARANÁ
Rua Caeté, 150 - Prado Velho
CEP: 80220-300 - Curitiba/PR

SEBRAE PERNAMBUCO
Rua Tabaiaras, 360 - Ilha do Retiro.
CEP: 50750-230 - Recife/PE

SEBRAE PIAUÍ
Av. Campos Sales, 1.046 - Centro Norte
CEP: 64000-300 - Teresina/PI

SEBRAE RIO DE JANEIRO
Rua Santa Luzia, 685 -
7º, 8º e 9º andares - Centro
CEP: 20030-041 - Rio de Janeiro/RJ

SEBRAE RIO GRANDE DO NORTE
Av. Lima e Silva, 76 - Lagoa Nova
CEP: 59075-970 - Natal/RN

SEBRAE RIO GRANDE DO SUL
Av. Sete de Setembro, 555 - Centro
CEP: 90010-190 - Porto Alegre/RS

SEBRAE RONDÔNIA
Av. Campos Sales, 3.421 - Bairro Olaria
CEP: 78902-080 - Porto Velho/RO

SEBRAE RORAIMA
Av. Major Williams, 680 - São Pedro
CEP: 69301-110 - Boa Vista/RR

SEBRAE SANTA CATARINA
Av. Rio Branco, 611 - Centro
CEP: 88015-203 - Florianópolis/SC

SEBRAE SÃO PAULO
Rua Vergueiro, 1.117 - Paraíso
CEP: 01504-001 - São Paulo/SP

SEBRAE SERGIPE
Av. Tancredo Neves, 5.500 - América
CEP: 49080-480 - Aracaju/SE

SEBRAE TOCANTINS
102 Norte Av. LO 4 Lote 1, cj. 2
Plano Diretor Norte.
CEP: 77006-006 - Palmas/TO

www.sebrae.com.br

0800 570 0800

SEBRAE
Mais
PROGRAMA SEBRAE PARA
EMPRESAS AVANÇADAS

www.sebraemais.com.br



SEBRAE

www.sebrae.com.br
0800 570 0800

PROGRAMA SEBRAE MAIS. SOLUÇÕES PARA PEQUENAS EMPRESAS AVANÇADAS



SEBRAE
Mais
PROGRAMA SEBRAE PARA
EMPRESAS AVANÇADAS

O que é uma pequena empresa avançada?

Para o Sebrae, pequenas empresas avançadas são aquelas com 2 anos ou mais de vida, que já passaram pela fase inicial de um negócio e amadureceram, mas que agora querem crescer ainda mais. São empresas com mais de 9 funcionários, que buscam modernizar a sua gestão com excelência e alcançando sempre grandes resultados.

Conheça o Programa Sebrae Mais.

São 8 soluções diferenciadas, flexíveis e independentes que combinam capacitação para você e consultoria para sua empresa, tornando-a mais competitiva e preparada para continuar avançando.

Empretec.

O Empretec é um seminário desenvolvido pela ONU – Organização das Nações Unidas, que identifica, estimula e desenvolve o comportamento empreendedor. Através de uma metodologia vivencial e interativa, com jogos, exercícios e debates, você será motivado a promover mudanças no seu comportamento, aperfeiçoando suas habilidades de negociação e de gestão da empresa, tendo maior segurança nas decisões, melhor planejamento e aumento das chances de sucesso do seu negócio.

- Duração: imersão de 6 dias.
- 60 horas de capacitação.



Encontros Empresariais.

Promove trocas de experiências entre empresários do mesmo ou de diferentes setores, compartilhando soluções já testadas e ampliando a rede de contatos e oportunidades. São realizados entre 3 e 6 encontros de grupos de empresários com até 2h30 de duração. Ao final, você receberá o registro do encontro com o aprendizado gerado no grupo. Melhor que crescer é crescer junto.

Estratégias Empresariais.

Estratégia dá direção, foco e agilidade à sua empresa. Nesta solução você irá analisar o ambiente empresarial, identificando pontos fortes e fracos, oportunidades e ameaças para a elaboração de um plano de ação estratégica e sua implementação imediata na empresa.

- 36 horas de capacitação.
- 11 horas de consultoria individual.
- 3 meses de acompanhamento.

Ferramentas de Gestão Avançada.

Nesta solução você implantará um modelo de gestão baseado em indicadores e metas, bem como irá acompanhar sistematicamente a execução e os resultados. Possui a duração de um ano, com 211 horas totais, que prevê 4 fases combinadas com workshops, consultorias personalizadas, encontros empresariais e reuniões mensais de avaliação de resultados.

- 127 horas de consultoria individual.
- 76 horas de workshops.
- 8 horas de encontros empresariais.

Gestão da Qualidade.

Qualidade é a matéria-prima de qualquer empresa, não importa qual seja o ramo de atuação. É o que diferencia você de seus concorrentes e mantém as portas sempre abertas para bons negócios. Pensando nisso, o Sebrae elaborou uma solução sobre gestão da qualidade, composta por 5 módulos sequenciais.

- 96 horas de capacitação
- No mínimo 20 horas de consultoria individual

Gestão Financeira - Do Controle à Decisão.

Se as finanças são o motor da empresa, aprenda a regulá-lo. Compreenda todas as informações financeiras da sua empresa e transforme-as em ferramentas para decisões seguras e eficientes. Você vai realizar projeções financeiras, planejamento orçamentário e simular informações para avaliar as alternativas de mudanças estruturais na empresa. Tudo isso com um método no qual você aprende enquanto aplica, com o acompanhamento de um consultor.

- Duração: 3 meses com momentos presenciais e pela internet.

Gestão da Inovação - Inovar para Competir.

Inovação não é só tecnologia, e sim, uma nova forma de gerir o negócio: fazendo diferente e agregando mais valor. Desde a implementação de novas práticas de gestão e de marketing, até um novo produto, serviço ou processo. A inovação é fundamental para tornar sua empresa mais competitiva e para evoluir no mercado.

- 15 horas de capacitação.
- 3 horas de consultoria individual.

Planejando para Internacionalizar.

Prepare a sua empresa para conquistar novos mercados e atentar-se para a concorrência externa no mercado doméstico. Você irá compreender o processo de negociação e os procedimentos necessários para elaborar um plano inicial de internacionalização, avaliando inclusive sua capacidade de atuação no mercado internacional.

- 16 horas de capacitação.
- 3 horas de consultoria individual.