

**Agora vem o maior desafio:
continuar avançando.**

*Foi pensando nisso que o Sebrae
lançou o Programa Sebrae Mais.*

Um conjunto de soluções estratégicas em gestão para você e sua empresa enfrentarem novos desafios, aproveitando todas as oportunidades no mercado: competindo, inovando e avançando.

Onde encontrar o Sebrae?

SEBRAE ACRE
Rua Rio Grande do Sul, 109 - Centro
CEP: 69903-420 - Rio Branco/AC

SEBRAE ALAGOAS
Rua Dr. Marinho de Gusmão, 46 -
Centro
CEP: 57020-560 - Maceió/AL

SEBRAE AMAPÁ
Av. Ernestino Borges, 740 - Bairro do
Laguinho
CEP: 68908-010 - Macapá/AP

SEBRAE AMAZONAS
Rua Leonardo Malcher, 924 - Centro
CEP: 69010-170 - Manaus/AM

SEBRAE BAHIA
Travessa Horácio César, 64 - Largo dos
Aflitos
CEP: 40060-350 - Salvador/BA

SEBRAE CEARÁ
Av. Monsenhor Tabosa, 777
Praia de Iracema
CEP: 60150-010 - Fortaleza/CE

SEBRAE DISTRITO FEDERAL
SIA Trecho 03 - Lote 1.580
CEP: 71200-030 - Brasília/DF

SEBRAE ESPÍRITO SANTO
Av. Jerônimo Monteiro, 935 - Centro
CEP: 29010-003 - Vitória/ES

SEBRAE GOIÁS
Av. T-3, 1.000 - Setor Bueno
CEP: 74210-240 - Goiânia/GO

SEBRAE MARANHÃO
Av. Prof. Carlos Cunha, s/nº - Jaracaty
CEP: 65076-820 - São Luís/MA

SEBRAE MATO GROSSO
Av. Historiador Rubens de Mendonça,
3.999 - CPA
CEP: 78050-904 - Cuiabá/MT

SEBRAE MATO GROSSO DO SUL
Av. Mato Grosso, 1.661 - Centro
CEP: 79002-950 - Campo Grande/MS

SEBRAE MINAS GERAIS
Av. Barão Homem de Melo, 329 -
Nova Suíça
CEP: 30460-090 - Belo Horizonte/MG

SEBRAE PARÁ
Rua Municipalidade, 1.461 - Bairro do
Umarizal
CEP: 66050-350 - Belém/PA

SEBRAE PARAÍBA
Av. Maranhão, 983 - Bairro dos Estados
CEP: 58030-261 - João Pessoa/PB

SEBRAE PARANÁ
Rua Caeté, 150 - Prado Velho
CEP: 80220-300 - Curitiba/PR

SEBRAE PERNAMBUCO
Rua Tabaiaras, 360 - Ilha do Retiro.
CEP: 50750-230 - Recife/PE

SEBRAE PIAUÍ
Av. Campos Sales, 1.046 - Centro Norte
CEP: 64000-300 - Teresina/PI

SEBRAE RIO DE JANEIRO
Rua Santa Luzia, 685 -
7º, 8º e 9º andares - Centro
CEP: 20030-041 - Rio de Janeiro/RJ

SEBRAE RIO GRANDE DO NORTE
Av. Lima e Silva, 76 - Lagoa Nova
CEP: 59075-970 - Natal/RN

SEBRAE RIO GRANDE DO SUL
Av. Sete de Setembro, 555 - Centro
CEP: 90010-190 - Porto Alegre/RS

SEBRAE RONDÔNIA
Av. Campos Sales, 3.421 - Bairro Olaria
CEP: 78902-080 - Porto Velho/RO

SEBRAE RORAIMA
Av. Major Willians, 680 - São Pedro
CEP: 69301-110 - Boa Vista/RR

SEBRAE SANTA CATARINA
Av. Rio Branco, 611 - Centro
CEP: 88015-203 - Florianópolis/SC

SEBRAE SÃO PAULO
Rua Vergueiro, 1.117 - Paraíso
CEP: 01504-001 - São Paulo/SP

SEBRAE SERGIPE
Av. Tancredo Neves, 5.500 - América
CEP: 49080-480 - Aracaju/SE

SEBRAE TOCANTINS
102 Norte Av. LO 4 Lote 1, cj. 2
Plano Diretor Norte.
CEP: 77006-006 - Palmas/TO

www.sebrae.com.br

0800 570 0800

SEBRAE
Mais
PROGRAMA SEBRAE PARA
EMPRESAS AVANÇADAS

www.sebraemais.com.br



SEBRAE

www.sebrae.com.br
0800 570 0800

**PROGRAMA SEBRAE MAIS.
SOLUÇÕES PARA PEQUENAS
EMPRESAS AVANÇADAS**



SEBRAE
Mais
PROGRAMA SEBRAE PARA
EMPRESAS AVANÇADAS

O que é uma pequena empresa avançada?

Para o Sebrae, pequenas empresas avançadas são aquelas com 2 anos ou mais de vida, que já passaram pela fase inicial de um negócio e amadureceram, mas que agora querem crescer ainda mais. São empresas com mais de 9 funcionários, que buscam modernizar a sua gestão com excelência e alcançando sempre grandes resultados.

Conheça o Programa Sebrae Mais.

São 8 soluções diferenciadas, flexíveis e independentes que combinam capacitação para você e consultoria para sua empresa, tornando-a mais competitiva e preparada para continuar avançando.

Empretec.

O Empretec é um seminário desenvolvido pela ONU – Organização das Nações Unidas, que identifica, estimula e desenvolve o comportamento empreendedor. Através de uma metodologia vivencial e interativa, com jogos, exercícios e debates, você será motivado a promover mudanças no seu comportamento, aperfeiçoando suas habilidades de negociação e de gestão da empresa, tendo maior segurança nas decisões, melhor planejamento e aumento das chances de sucesso do seu negócio.

- Duração: imersão de 6 dias.
- 60 horas de capacitação.



Encontros Empresariais.

Promove trocas de experiências entre empresários do mesmo ou de diferentes setores, compartilhando soluções já testadas e ampliando a rede de contatos e oportunidades. São realizados entre 3 e 6 encontros de grupos de empresários com até 2h30 de duração. Ao final, você receberá o registro do encontro com o aprendizado gerado no grupo. Melhor que crescer é crescer junto.

Estratégias Empresariais.

Estratégia dá direção, foco e agilidade à sua empresa. Nesta solução você irá analisar o ambiente empresarial, identificando pontos fortes e fracos, oportunidades e ameaças para a elaboração de um plano de ação estratégica e sua implementação imediata na empresa.

- 36 horas de capacitação.
- 11 horas de consultoria individual.
- 3 meses de acompanhamento.

Ferramentas de Gestão Avançada.

Nesta solução você implantará um modelo de gestão baseado em indicadores e metas, bem como irá acompanhar sistematicamente a execução e os resultados. Possui a duração de um ano, com 211 horas totais, que prevê 4 fases combinadas com workshops, consultorias personalizadas, encontros empresariais e reuniões mensais de avaliação de resultados.

- 127 horas de consultoria individual.
- 76 horas de workshops.
- 8 horas de encontros empresariais.

Gestão da Qualidade.

Qualidade é a matéria-prima de qualquer empresa, não importa qual seja o ramo de atuação. É o que diferencia você de seus concorrentes e mantém as portas sempre abertas para bons negócios. Pensando nisso, o Sebrae elaborou uma solução sobre gestão da qualidade, composta por 5 módulos sequenciais.

- 96 horas de capacitação
- No mínimo 20 horas de consultoria individual

Gestão Financeira - Do Controle à Decisão.

Se as finanças são o motor da empresa, aprenda a regulá-lo. Compreenda todas as informações financeiras da sua empresa e transforme-as em ferramentas para decisões seguras e eficientes. Você vai realizar projeções financeiras, planejamento orçamentário e simular informações para avaliar as alternativas de mudanças estruturais na empresa. Tudo isso com um método no qual você aprende enquanto aplica, com o acompanhamento de um consultor.

- Duração: 3 meses com momentos presenciais e pela internet.

Gestão da Inovação - Inovar para Competir.

Inovação não é só tecnologia, e sim, uma nova forma de gerir o negócio: fazendo diferente e agregando mais valor. Desde a implementação de novas práticas de gestão e de marketing, até um novo produto, serviço ou processo. A inovação é fundamental para tornar sua empresa mais competitiva e para evoluir no mercado.

- 15 horas de capacitação.
- 3 horas de consultoria individual.

Planejando para Internacionalizar.

Prepare a sua empresa para conquistar novos mercados e atentar-se para a concorrência externa no mercado doméstico. Você irá compreender o processo de negociação e os procedimentos necessários para elaborar um plano inicial de internacionalização, avaliando inclusive sua capacidade de atuação no mercado internacional.

- 16 horas de capacitação.
- 3 horas de consultoria individual.